



ELEVATÉ



"نساعدك في الارتقاء إلى آفاق جديدة"

الشركة

أليفيت للاستشارات هي شركة استشارات استراتيجية متخصصة تأسست في عام 2023. وتتخصص أليفيت في مساعدة الشركات والمشاريع العقارية ومطوري العقارات للوصول إلى آفاق جديدة. ومع خبرة مؤسس الشركة التي تزيد عن 34 عامًا، بما في ذلك 13 عامًا في القطاع المصرفي، فإن أليفيت تضيف لعملائها مزيجًا فريدًا من الخبرة والرؤية.

يقوم مؤسس الشركة إلى جانب فريق عمله من الخبراء بالجمع بين معرفتهم الواسعة ومنهجهم الجديد والمبتكر، لمساعدة الشركات على الوصول إلى آفاق جديدة. تقدم أليفيت مجموعة واسعة من الخدمات، بما في ذلك التخطيط الاستراتيجي وتحليل السوق وإدارة المشاريع. كما تقدم الشركة خدمات متخصصة لمطوري العقارات والمستثمرين، مثل إجراء دراسات الجدوى وتحسين أداء الشركات والمشاريع.

تلتزم أليفيت ببناء علاقات قوية مع عملائها والعمل معهم عن كثب لفهم أهدافهم وتحدياتهم. كما أن التزام الشركة بالتميز والاهتمام بالتفاصيل يضمن تقديمها نتائج استثنائية في كل مرة.

الرؤية

أن نكون شركة استشارية رائدة، وتمكين الأعمال التجارية من النجاح في سوق سريعة التطور. ونحن نتصور أنفسنا شركاء موثوق بهم، يقدمون حلولاً مبتكرة ومكيفة بحيث تحول تحديات عملائنا إلى فرص للنمو والازدهار.

الرسالة

نحن نتشارك مع عملائنا لتمكينهم من استخدام طاقاتهم وتوجيههم نحو تحقيق النمو والنجاح المستدام. نقدم خدمات التخطيط الاستراتيجي بشكل استثنائي، ونقوم بعمل نماذج مالية للمشاريع وتقديم اقتراحات لتمويل المشاريع بين المصارف والمستثمرين. نحن نسعى دائماً لتقديم حلول لتحسين أداء عملائنا التي بدورها تعزز النتائج القابلة للقياس وترتقي بالأعمال التجارية إلى مستويات جديدة.



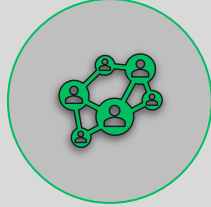
القيم

تم بناء أليفيت للاستشارات على أساس من القيم الثابتة التي تقود كل عمل. تتضمن هذه القيم:



التميز:

نحن نسعى جاهدين للتميز في كل ما نقوم به ، وتقديم حلول متفوقة وتجاوز توقعات العملاء.



النزاهة:

نحن نتمسك بأعلى مستوى من النزاهة، ونعزز الثقة والشفافية في جميع علاقاتنا.



التعاون:

نحن نؤمن بقوة التعاون ونعمل بشكل وثيق مع عملائنا لتحقيق الأهداف المشتركة.



الابداع:

نحن نحتضن الابتكار ونبحث باستمرار عن حلول إبداعية لمشاكل الأعمال المعقدة.



عملنا هو أهم أولوياتنا:

عملنا هم في صميم كل ما نقوم به. نحن نعطي الأولوية لاحتياجاتهم ونصمم خدماتنا وفقا لمتطلباتهم الفريدة.

تطوير إمكانياتك

ما يميز أليفيت عن المنافسين هو خبرتنا الواسعة والمتنوعة، حيث تمتد خبرتنا إلى قطاعي البنوك والعقارات. تلك الخبرة المزدوجة تمكننا من تقديم رؤى شاملة وفهم شامل للتحديات والفرص التي تواجه الشركات في هذه المجالات. سجلنا الحافل بالنجاح، بالإضافة إلى نهجنا المتمحور حول العميل والتزامنا بالتميز، يجعلنا شريكا موثوقا للمؤسسات والمشاريع التي تسعى للتوجه الاستراتيجي والنمو المستدام.

تعد أليفيت شركة استشارات استراتيجية تهدف إلى تحقيق النتائج، حيث تجمع بين المعرفة العميقة في الصناعة والتفكير المبتكر والتوجه المركز حول العميل لتمكين الشركات والمشاريع. من خلال التركيز على التخطيط الاستراتيجي وعمل نماذج مالية لتمويل المشاريع وتحسين الأداء، تسعى أليفيت جاهدة لمساعدة العملاء على تحقيق إمكاناتهم والوصول إلى مستويات جديدة من النجاح في منظومة الأعمال المتطورة باستمرار.

تقدم إيفيت للاستشارات مجموعة شاملة من الخدمات المصممة لتلبية الاحتياجات المتنوعة لعملائنا. تشمل عروض خدماتنا الأولية ما يلي:

استراتيجية الأعمال وخدمات استشارات الأداء:



تجمع خدماتنا الاستشارية بين التخطيط الاستراتيجي وتحسين الأداء واستراتيجيات النمو لتحقيق النجاح المستدام. نحن نعمل بشكل وثيق مع الشركات لتطوير الأهداف والاستراتيجيات وتقديم الدعم المستمر. من خلال تحديد مجالات التحسين، وتنفيذ استراتيجيات التحسين، ووضع خطط لتوسع الأعمال، فإن نهجنا يزيد من إمكانيات النمو.

خدمات استشارات التمويل:



نقدم خدمة الحلول المالية المطورة كما لدينا خدمات استشارية شاملة مصممة لتلبية احتياجاتك الفريدة. تبدأ من المساعدة في طلبات التمويل إلى التعامل مع البنوك والمستثمرين، نتقل بمهارة في المشهد المالي لتأمين شروط مواتية لمشاريعك. هدفنا هو تحسين فرص الاستثمار، وضمان نجاحك المالي.

خدمات تقدير التكاليف والنمذجة المالية:

تجمع خدمة استشارات الرؤى المالية لدينا بين تقنيات النماذج المالية المتطورة والتحليل المتعمق لتقديم رؤى دقيقة ومضيئة. من خلال تسخير قوة البيانات ، كما نقوم بتزويد المؤسسات بالمعرفة التي تحتاجها لاتخاذ قرارات مستنيرة وزيادة الأداء المالي لمشاريعها أو شركاتها.



خدمات الاستشارات العقارية:

توفر خدماتنا الاستشارية العقارية حولا مصممة خصيصا لتلبية احتياجاتك. من خلال خبرتنا في القطاع العقاري، كما نقدم رؤى قيمة لاتخاذ قرارات مستنيرة. ثق بنا للإرشادك خلال رحلتك العقارية ، وتحقيق نتائج استثنائية.



المؤسس



عثمان الجناحي.. خبير في الإدارة العليا والاستثمار العقاري ، ويتمتع بمسيرة مهنية امتدت على مدار 34 عاما في مملكة البحرين. يمتلك خبرة واسعة في كل من القطاعات المصرفية والعقارية.

خلال مسيرته المهنية، كرس عثمان 13 عاما من مسيرته العملية في القطاع المصرفي، حيث عمل مع أربعة بنوك بارزة في البحرين. وتشمل هذه البنوك بنك البحرين الوطني (NBB) ، وبنك البحرين والكويت (BBK) ، والبنك الأهلي المتحد (AUB)، ومصرف البحرين الشامل (SBB).

بعد فترة عمله الناجحة في القطاع المصرفي، انتقل عثمان إلى قطاع العقارات، حيث أمضى السنوات الـ 21 المتبقية من حياته المهنية. شغل منصب الرئيس التنفيذي المالي (CFO) لشركة AAJ Holdings وتولى لاحقا منصب الرئيس التنفيذي للاستثمار (CIO) في مشروع درة مارينا البحرين.

المسيرة التعليمية لدى عثمان حافلة بالإنجازات والشهادات العليا. وهو حاصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال (MBA)، ودبلوم الدراسات العليا في الإدارة ، ودبلوم في الإدارة الوسطى ، وكلها ساهمت في إنجازاته المهنية الاستثنائية.

الإنجازات الرئيسية:

- تفاوض بشكل فعال وأغلق سندات بقيمة 925 مليون دولار بنجاح لبناء مشروع تطوير مساحته 32 كيلومترا مربعا في سلطنة عمان (المدينة الزرقاء)، نظمته مؤسسات مالية مرموقة مثل بير ستيرنز وبنك ستاندرد تشارترد وكريدي سويس.
- نجح في إطلاق وإدارة مشروع مشترك بقيمة 1.8 مليار دولار (درة مارينا) منذ بدايته، مما ضمن أقصى قدر من الربحية للمساهمين طوال فترة عمله بالشركة.

ELEVATE³

"ثق بنا لنكون شريكك الاستراتيجي في إطلاق العنان لإمكاناتك الكاملة"

